

マネージャー代理店について

目次

パートナー代理店制度概要

マネージャー代理店制度概要

マネージャー代理店報酬体系

サポート体制

パートナー代理店制度概要

<パートナー代理店とは>

オフショア積立の紹介パートナーとして、弊社にオフショア積立に興味関心がある顧客を紹介し、契約に至った場合コミッションを得る制度。オンライン商談可能ですので全国対応できます。

<商材>オフショア積立（ITAのSP500のみ）

<契約形態>業務委託契約

<報酬>初年度拠出金の12%

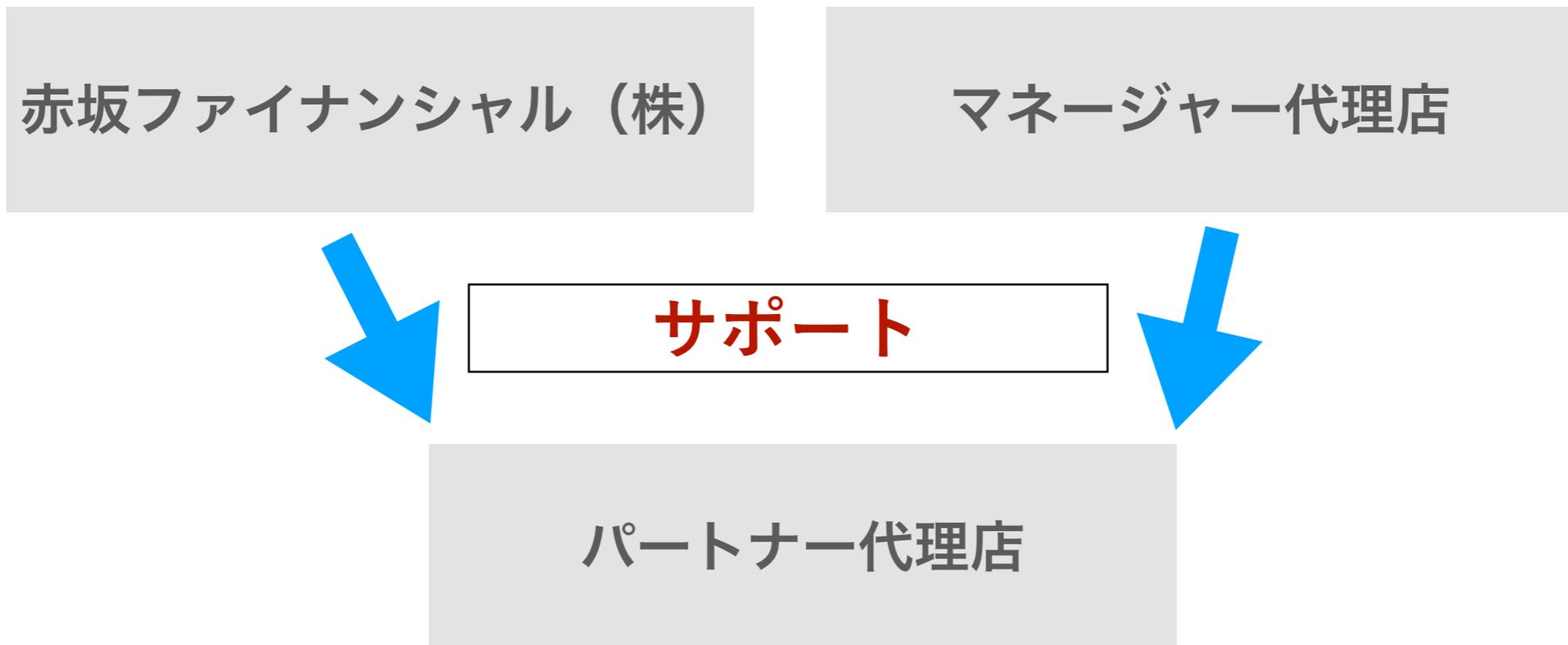
※5万円/月（初年度拠出金60万）の場合、 $60万 \times 12\% = 7.2万円$ がコミッションとなり、12分割されて毎月支払われます。ただし、5万円/月未満は翌月に繰り越され5万/月を超えた時点で振り込まれます。

<資格>弊社指定の研修を受講済みor弊社からオフショアに加入済み

<パートナー契約費用>無料

<ノルマ等>出社やノルマなどは一切ありません。

マネージャー代理店制度概要



パートナー代理店のリクルーティングとサポート業務を行います。
サポート業務は弊社も行わせて頂きます。

マネージャー代理店の概要

＜マネージャー代理店＞とは

パートナー代理店のリクルーティングを行う。マネージャー代理店はパートナー代理店と同じ通常のコミッションに加えて、リクルーティングした直下パートナー代理店の売り上げに応じてプラス α でコミッションを得ることができます。

＜契約形態＞業務委託契約

＜報酬＞別途資料作成

＜資格＞弊社の研修受講済み

＜パートナー契約費用＞10,000円

＜ノルマ等＞ノルマや時間の拘束などは一切ありません。

＜リクルーティング＞基本はパートナー代理店に興味ある人を弊社に紹介頂くだけで構いません。代理店契約の手続き研修などは全てこちらで行います。

マネージャー代理店報酬体系

<報酬①>

パートナー代理店と同じ。

オフショア（ITA）契約における初年度拠出金の12%

※5万円/月（初年度拠出金60万）の場合、 $60万 \times 12\% = 7.2万円$ がコミッションとなり、12分割されて毎月支払われます。ただし、5万円/月未満は翌月に繰り越され5万/月を超えた時点で振り込まれます。

<報酬②>

直下パートナー代理店の売上げの50%

※リクルーティングしたパートナー代理店の売上げ合計金額が100万円/月の場合、50万円/月がマネージャー報酬として支払われます。

<報酬③>

直下パートナー代理店からの紹介顧客が不動産投資を契約した場合、一件あたり20万円の報酬がマネージャー代理店に支払われます。

※不動産についてはパートナー代理店にはコミッションはありません。無理な勧誘は危険ですのでパートナー代理店への報酬制度はありませんが、弊社の商談で契約になった場合マネージャー代理店へその都度報酬は支払われます。

サポート体制

マネージャー代理店については、弊社ができる限りサポート致します。リクルーティング後の代理店契約手続きや、研修は全てこちらで行います。

直下パートナー代理店については、弊社でもできる限りサポートしますが対応しきれない部分が出てくる可能性がありますので、マネージャー代理店の方にサポートして頂きますと助かります（顧客対応は弊社で行います。パートナー代理店への事務連絡などの対応をお願い致します）